

Discover the future of business.



GRUPPEN- UND KONZERNWEITES LIEFERANTEN- UND KONDITIONSMANAGEMENT

Mit gicom zu einem strategischen Lieferantenmanagement

- Gestalten Sie **Lieferantenverträge** nach Ihren Wünschen und Anforderungen, nutzen Sie **Konditionsvarianten**, die für Ihr Business angebracht sind – und nicht die, welche Ihnen Ihre Software vorgibt
- Nutzen Sie die Vielfalt und das Potenzial der **nachträglichen Konditionen** und rechnen Sie alle vollautomatisch ab
- Steigern Sie Ihren Ertrag, in dem Sie Konditionen umsetzen, die den Abverkauf steigern
- Behalten Sie **Transparenz** über den Verlauf des tatsächlichen Netto-Netto-Preises aufgrund **rückwirkender Konditionsausschöpfung** über den Vertragszeitraum

Unsere Best Practice-Erfahrung zeigt, dass

- aufgrund falscher Zahlenbasis ca. 1,8 % des Einkaufsvolumens nicht oder unvollständig zur Abrechnung gelangt
- in Teilen bereits Vereinbarungen existieren, diese aber mangels Personal und Informationen nicht abgerechnet werden (Effekt: 0,7 bis 1,2 %)
- leistungsgebundene Konditionen den Ertrag für beide Vertragspartner im Schnitt um 3,1 % des Einkaufsvolumens steigern

Werden Sie pro-aktiv und führen Sie ein **aktives Lieferantenmanagement** ein. Führende Handelskonzerne und Industrieunternehmen vertrauen der gicom-Expertise und haben daraus Erfolg für sich geschaffen.

KONTAKT | info@gicom.org | www.gicom.org

D-51491 Overath · Propsteistraße 21 · Tel. +49 (0) 22 06/90 84-0 · Fax +49 (0) 22 06/90 84-29
D-55116 Mainz · Emmerich-Josef-Str. 1 · Tel. +49 (0) 61 31/57 07 88-0 · Fax +49 (0) 61 31/57 07 88-8
CH-4052 Basel · St. Alban-Vorstadt 94 · Tel. +41 (0) 61/2 06 90 77 · Fax +41 (0) 61/2 06 90 78

Management Beratung mit gicom:

- Einkaufsstrategien
- Einkauf national/international
- Category Management
- Management Information

Beschaffungsmanagement mit gicom:

- Strategieberatung auf Management-Ebene
- Prozessberatung für alle Einkaufsstrukturen
- Best-Wert-Abgleiche für Warengruppen, Sortimente und Konditionen
- Lieferanten-Scorecards und Cockpitfunktionen für Lieferanten-Informationssysteme

Business Excellence in:

- Lieferanten- und Beschaffungsmanagement
- Vertrags- und Konditionsmanagement
- Warenwirtschaft und Logistik
- Stammdatenmanagement
- Management Information/Kennzahlen

Vertrauen in unsere Projektkompetenz aus langjähriger Partnerschaft mit gicom setzen u.a.:

- Arcandor (KarstadtQuelle)
- Bayer
- Deutsche Bahn
- Deutsche Post
- E.ON
- Edeka
- Kaufhof
- Media Saturn
- Neckermann
- OTTO
- REWE
- Schweizerische Bundesbahnen
- ZDF
- ZF Trading