

Discover the future of business.

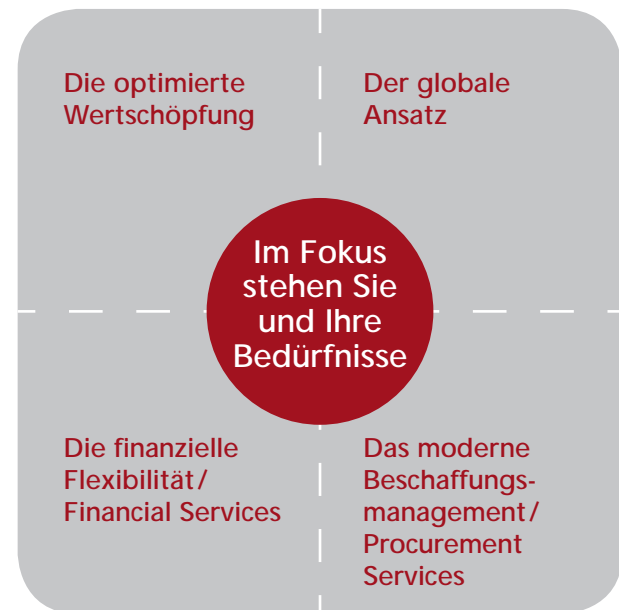


Im Einkauf liegt der Gewinn –
Finanzielle Freiheit für Ihr Unternehmen



Ganzheitliches Beschaffungsmanagement

Sie wollen neue Wege gehen. Wir unterstützen Sie dabei.



Der globale Ansatz

„Im Einkauf liegt der Gewinn“ lautet eine alte Kaufmannsweisheit. Der Erfolg im globalen Markt baut heute aber nicht alleine auf günstige Beschaffung. Vielmehr ist der Einkauf zur komplexen Dienstleistung aufgestiegen. Fortschreitende Prozess- und Zyklenbeschleunigung stellen z. B. hohe Ansprüche bis hin zur Steuerung der Liquiditätsströme. Gleichzeitig erhöhen Banken und Rating-Agenturen den Druck auf Handel und Industrie. Effektive Wertschöpfungspartnerschaften sind mehr denn je gefragt, um einen wirtschaftlichen Vorsprung zu erzielen. Das Ideal ist heute der Einkauf, der die Beziehung zu Lieferanten pflegt, weltweit Einkaufsnetze knüpft, und aus der Vielzahl der Informationen zeitnah die richtigen Schlüsse zieht und sichere Entscheidungen zulässt und fällt.

Das moderne Beschaffungsmanagement/ Procurement Services

Das partnerschaftliche Verhältnis zum Lieferanten ist der Schlüssel zur strategischen Einkaufsplanung: mit Transparenz auf beiden Seiten werden Beschaffung und Produktion synchronisiert, d.h. der frühzeitig ermittelte Bedarf ermöglicht optimale Produktionsverhältnisse (Automation) und initiiert zusätzliche Konditionsvorteile (win-win Situation).

Die finanzielle Flexibilität/ Financial Services

Einkauf und Vertrieb verursachen konträr laufende Zahlungsströme. Das ausgeglichene Niveau des Liquiditätsflusses bestimmt wirtschaftliche Beweglichkeit, Wachstumschancen und Auftritt eines Unternehmens. Kurzfristige, unplanmäßige Veränderungen des Kapitalbedarfs, z.B. durch die Akquisition von Unternehmen oder die lukrative Ausweitung eines Geschäftsfeldes, bringen jedoch die Liquiditätsplanungen ins Ungleichgewicht. Wir bieten Ihnen eine Umschichtung Ihrer Kapitalbindungen auf unsere Partner-Banken – um eine dauerhafte Liquidität zu schaffen und Ihr Ranking für Investitionen zu verbessern.

Die optimierte Wertschöpfung

Die Praxis zeigt, dass in sehr vielen Unternehmen noch erhebliche Potenziale zur Steigerung der Wertschöpfung, insbesondere aus den Bereichen Einkauf und Finanzen vorhanden sind. Durch unseren modularen Ansatz können wir jederzeit auf Ihre individuellen Bedürfnisse eingehen. Hierbei können Sie die „Bausteine“ wählen, die aus Ihrer Sicht für Ihr Unternehmen zu einer nachhaltigen und überprüfbaren Steigerung der Wertschöpfung führen. Unabhängig ist hierbei, ob Sie Bestandteile der einzelnen Module, ein komplettes Modul oder die Kombination aller Module wählen.

Vorsprung durch Innovation – Ihr Vorteil im Business

Als Spezialisten an Ihrer Seite in Sachen Einkauf und Finanzen wollen wir Ihre Eigenständigkeit fördern. Unser Ziel ist es, Sie selbst an die Spitze in Ihrem Business zu führen, damit Sie gegenüber Ihren Partnern und Shareholdern souverän alle Entscheidungen vertreten können. Sie können sich für eine Implementierung unseres ganzheitlichen Business-Konzeptes innerhalb der Organisation Ihres Unternehmens entscheiden. Oder Sie nutzen einzelne Module bzw. deren Bestandteile. Der Erfolg bei unseren Kunden in Handel und Industrie beweist, dass die Ausschöpfung aller möglicher Synergieeffekte – zwischen Abteilungen und Bereichen genauso wie in den Teilgesellschaften eines Konzerns – nachhaltig optimiert werden und so ein zusätzlicher Return on Investment generiert wird.

Procurement Services

- Strategiekonzepte und Systemunterstützung für den Einkauf
- Erarbeitung Sortiments- und Lieferantenportfolio
- Sourcing- und Saving Strategien
- Lieferantenbewertungen
- Durchführung von Verhandlungen und Lieferantenbetreuung
- „Konditionen Management“



- Erzielen von Konditionsvorteilen
- Zusätzliche Erträge durch Bündelung
- Freiraum für die Kernkompetenzen (Einkauf, Marketing)
- Nachhaltige Renditestärkung

Financial Services

- Abwicklungen der Zahlungen und Clearing
- Kreditorenmanagement
- Abrechnung von Konditionsvereinbarungen auch im Drittverhältnis
- Warenkreditversicherung
- Factoring



- Liquiditätsvorteile
- Geringe Kapitalbindung
- Kostenreduktion in der Abwicklung
- 100% Delkredere für Ihre Lieferanten

Ihr Partner

Die gicom, ansässig in Deutschland und der Schweiz, ist erfolgreich in der ganzen Welt tätig. Seit ihrer Gründung 1997 hat sie sich schnell zu einem langjährigen Partner zahlreicher Konzerne und mittelständischer Betriebe aus Handel und Industrie entwickelt. Im Mittelpunkt des innovativen Dienstleistungsportfolios der gicom steht der Aufbau leistungsfähiger Prozess- und Lösungsstrukturen sowie Outsourcing-Modelle für fortschrittliche Unternehmen.

